

HALVÅRSRAPPORT

januari-juni Q1-Q2, 2022



Q1-Q2, JANUARI-JUNI 2022 I SAMMANDRAG

Kentima Holding AB (publ) Org.nr 556590-2151

Kentima presenterar ännu en stark rapport som bland annat bjuder på rekordhög omsättning och bruttovinst. Omsättningen under Q2 ökade med 21 procent och uppgick till 18 205 (15 039) KSEK. Under samma period uppgick bruttovinsten till 7 652 (6 924) KSEK, en ökning med 10 procent. Även Egenutvecklade Produkter hade fortsatta framgångar och försäljningen var den högsta under ett enskilt kvartal och uppgick till 6 712 (6 189) KSEK. Under kvartalet påverkades rörelseresultatet av att bolaget ställde ut på två mässor, ökade komponentkostnader och en allt högre Dollar- och Eurokurs. Alla positiva signaler under Q2 visar att Kentima är ett bolag med hög tillväxtpotential.

RAPPORTPERIOD Q2, 3 MÅNADER (april - juni 2022)

- Nettoomsättningen uppgick till 18 205 (15 039) KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 5 230 (4 609) KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 2 260 (1 450) KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 1 410 (2 041) KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 275 (940) KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 117 (856) KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 141 (82) KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till -426 (-1 354) KSEK.

RAPPORTPERIOD Q1-Q2, 6 MÅNADER (januari - juni 2022)

- Nettoomsättningen uppgick till 32 933 KSEK.
- Personalkostnaderna uppgick till 10 264 KSEK.
- Övriga externa kostnader uppgick till 3 888 KSEK.
- Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 3 410 KSEK.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1 246 KSEK. Periodens resultat före skatt uppgick till 973 KSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 618 KSEK. Totalt uppgick kassaflödet till 1 306 KSEK.
- Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 262 (8 550) KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 409 (7 000) KSEK.

Utdrag från VD HAR ORDET

Kentima hade fortsatta framgångar under första halvåret 2022 och vi redovisar en stark rapport. Koncernomsättningen under Q2 var rekordhög och även bruttovinsten blev den högsta vi haft för ett enskilt kvartal. Vi har under de senaste två åren presenterat allt fler rapporter med hög tillväxt och god resultatutveckling och jag anser att detta är en viktig indikation på den stora potential som bolaget har framöver.

Efterfrågan på och försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter ökar kontinuerligt och den höga orderingången under Q2, tillsammans med att vi flyttade flera leveranser till Q3 på grund av den globala bristen på komponenter, gör att vi haft en stark inledning på Q3. Vi genomför just nu även flera spännande samarbetsprojekt med olika kunder och stora och viktiga utvecklingsprojekt, inom både Automation och Säkerhet.

Under Q2 ställde Kentima ut på två mässor i Stockholm, Nordbygg på Stockholmsmässan och Smart City på Kistamässan. Det kändes inspirerande att vi åter igen kunde möta våra kunder fysiskt på den här typen av arrangemang. Det var två lyckade satsningar där vi träffade både befintliga kunder och många nya kunder. Det finns ett stort intresse för våra automations- och säkerhetsprodukter på marknaden, både från befintliga och nya aktörer. Den positiva responsen är en stor drivkraft i vårt fortsatta arbete, både med vår produktutveckling och med byggnationen av ett starkt och framgångsrikt Kentima.

Under Q2 ökade försäljningen även inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem och den höga faktureringen under de senaste månaderna, tillsammans med en fortsatt hög orderingång bidrar till en positiv framtidstro inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem.

Som vi nämnt tidigare är vår målsättning att vi med egna medel ska skapa en fortsatt hög tillväxt. Jag är därför mycket nöjd med att vi bedriver en omfattande produktutveckling, genomför stora och viktiga utvecklingsprojekt till flera olika kunder, samtidigt som vi ökar koncernomsättningen och successivt förbättrar resultatet.

Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har stora förutsättningar att nå en god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling under innevarande år.

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

SIDAN 1	Q1-Q2 I SAMMANDRAG
SIDAN 2	INNEHÅLLSFÖRTECKNING
SIDAN 3	VD HAR ORDET
SIDAN 8	SUCCESS STORY - WIDEQUICK®
SIDAN 9	SUCCESS STORY - ETHIRIS®
SIDAN 10	DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB
SIDAN 11	VÅRA PARTNERS BLIR VÅRA KUNDER – VIKTIGT FÖR TILLVÄXTEN
SIDAN 12	AFFÄRSMODELL OCH SNABBFAKTA
SIDAN 13	VÄSENTLIGA HÄNDELSE, JANUARI-JUNI 2022
SIDAN 14	VERKSAMHETSRAPPORT, JANUARI-JUNI 2022
SIDAN 15	KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSBRIV, ÖVRIGT
SIDAN 16	KONCERNENS RESULTATRÄKNING
SIDAN 17	KONCERNENS BALANSRÄKNING, FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL
SIDAN 19	MODERBOLAGETS RESULTAT- OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG
SIDAN 20	KONCERNENS KASSAFLÖDEANALYS
SIDAN 21	KONCERNENS NYCKELTAL



VD HAR ORDET

Det är med stor glädje vi presenterar ännu ett framgångsrikt kvartal för Kentima. Koncernomsättningen var rekordhög under andra kvartalet och uppgick till 18 205 (15 039) KSEK, en ökning med 21 procent. Även bruttovinsten blev den högsta vi haft för ett enskilt kvartal och uppgick till 7 652 (6 924) KSEK. Det känns mycket tillfredsställande att rörelseresultatet blev positivt trots att vi under kvartalet genomförde stora framtidsinvesteringar, där vi bland annat ställde ut på två mässor och fortsatte våra stora satsningar inom utveckling och försäljning. Resultatet belastades dessutom av ökade komponentkostnader, transportkostnader och en allt högre Dollar- och Eurokurs. Försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter, inom Automation och Säkerhet i Kentima AB var rekordhög under Q2 och uppgick till 6 712 (6 189) KSEK, en ökning med 8 procent.

Viktiga framtidsinvesteringar för att skapa en ännu högre tillväxt

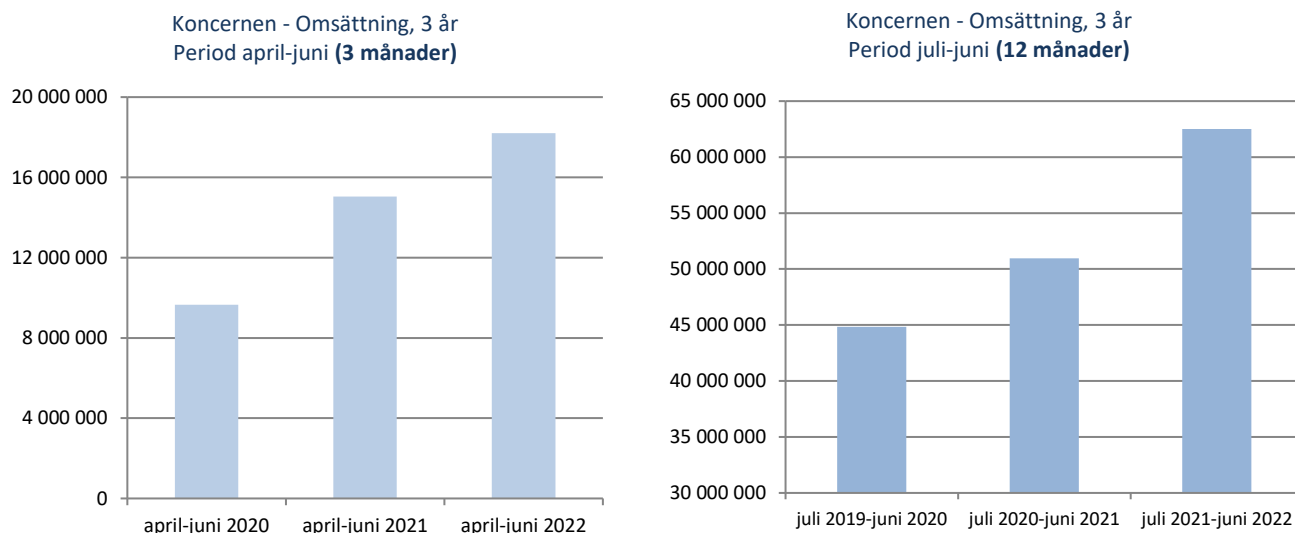
Vi hade ett framgångsrikt 2021 och det känns roligt att Kentima fortsätter sin positiva utveckling. Kentima hade fortsatta framgångar under första halvåret 2022 och vi redovisar en stark rapport, speciellt med tanke på att vi drabbats hårt av den globala bristen på elektronikkomponenter samtidigt som vi valt att fortsätta genomföra stora viktiga framtidsinvesteringar.

Under Q2 ställde Kentima ut på två mässor i Stockholm, Nordbygg på Stockholmsmässan och Smart City på Kistamässan. Det kändes inspirerande att vi åter igen kunde möta våra kunder fysiskt på den här typen av arrangemang. Det var två lyckade satsningar där vi träffade både befintliga kunder och många nya kunder. På Nordbygg fokuserade vi främst på att visa fram vårt starka erbjudande inom fastighetsautomation, d.v.s. den nya versionen WideQuick BMS och WideQuick BMS SCADA samt våra operatörspaneler WideQuick HMI Panel. Vi visade även upp vårt omfattande sortiment av industridatorer.

På Smart City visade vi också upp vårt erbjudande inom fastighetsautomation, men vi hade även stort fokus på vårt omfattande erbjudande inom videoövervakning, Ethisis VMS, NVR, NVC, NVP och NVR-N Rack Solutions. Det finns ett stort intresse för våra automations- och säkerhetsprodukter på marknaden, både från befintliga och nya aktörer. Den positiva responsen är en stor drivkraft i vårt fortsatta arbete, både med vår produktutveckling och med byggnationen av ett starkt och framgångsrikt Kentima.

Koncernomsättningen ökade med 21 procent

Koncernomsättningen blev rekordhög under andra kvartalet och uppgick till 18 205 (15 039) KSEK, en ökning med 21 procent jämfört med föregående år och en ökning med 88 procent jämfört med 2020, då koncernomsättningen uppgick till 9 650 KSEK. Under de senaste 12 månaderna, juli 2021-juni 2022, ökade koncernomsättningen till rekordhöga 62 521 (50 966) KSEK, en ökning med 23 procent.



Kentima – Ett attraktivt tillväxtbolag

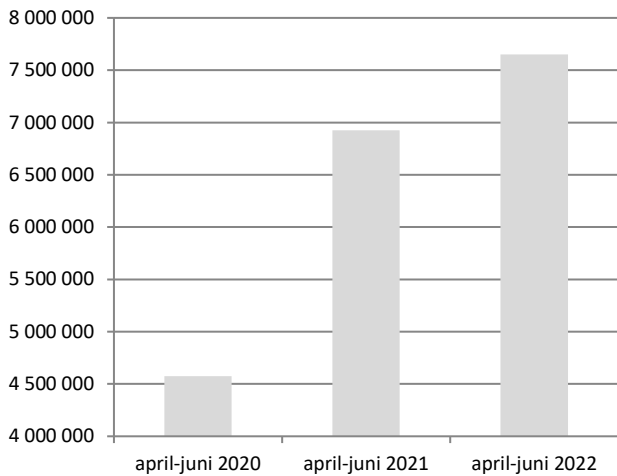
Kentima är ett bolag i stark tillväxt som utvecklar, tillverkar och säljer produkter som riktar sig mot två branscher som har en god marknadstillväxt, Automation och Säkerhet. Vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar och stärker våra positioner på marknaden. Vår målsättning är att med egna medel skapa betydande tillväxt, där ökningen av koncernomsättningen främst kommer från en ökad försäljning av våra egenutvecklade produkter inom Automation och Säkerhet.

Till våra aktieägare och potentiella investerare vill jag återigen lyfta fram hur viktigt det är att man är medveten om att den positiva utvecklingen vi har i Kentima är resultatet av ett långsiktigt arbete och en strategi som bygger på att Kentima ska vara ett attraktivt och framgångsrikt tillväxtbolag under lång tid framöver, som levererar en god avkastning till sina aktieägare. Vi kommer fortsätta göra stora investeringar inom produktutveckling och flera andra områden som är viktiga för vår fortsatta tillväxt.

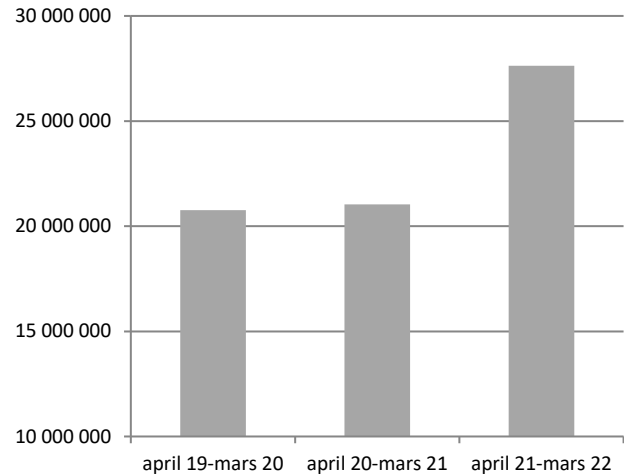
Rekordhög bruttovinst

Under Q2 ökade försäljningen kraftigt och trots en något lägre bruttomarginal, på grund av negativ påverkan av högre inköspriser för komponenter och en allt högre Dollar- och Eurokurs, kan vi redovisa koncernens högsta bruttovinst under ett enskilt kvartal. Bruttovinsten under Q2 uppgick till 7 652 (6 924) KSEK, en ökning med 10 procent jämfört med samma period föregående år. Under de senaste 12-månaderna, juni 2021-juni 2022, uppgick bruttovinsten till 28 362 (23 395) KSEK, en ökning med 21 procent.

Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - Bruttovinst, 3 år
Period januari-december (12 månader)



Resultatet påverkades negativt av flera olika faktorer

Koncernens resultat före avskrivningar (EBITDA) och rörelseresultatet (EBIT) påverkades av ökade kostnader för marknadsaktiviteter, ökade personalkostnader och betydande kostnadsökningar för komponentinköp.

De extraordinära kostnaderna för marknadsaktiviteter beror främst på att vi deltog på två mässor under perioden.

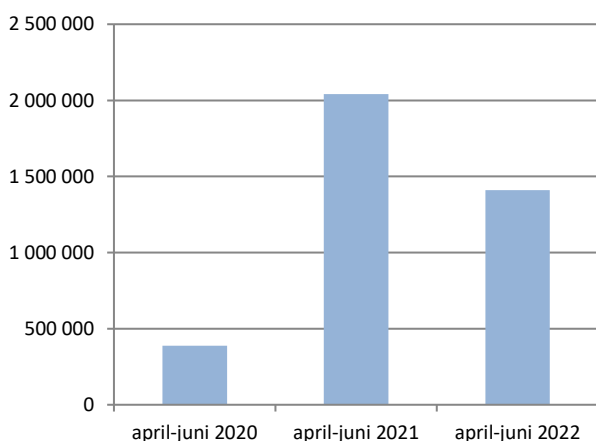
De ökade kostnaderna för inköp av komponenter beror på att stort antal tillverkare höjt priserna och en allt högre Dollar- och Eurokurs. Bristen på elektronikkomponenter har inte bara påverkat inköspriset på ingående komponenter utan även gjort att vi fått senarelägga och flytta flera av våra egna leveranser till Q3, vilket påverkade både koncernomsättning och resultat negativt.

Under Q2 sjönk EBITDA-resultatet med 31 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 1 410 (2 041) KSEK. Under de senaste 12 månaderna, juli 2021 - juni 2022, ökade EBITDA-resultatet med 47 procent jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 8 324 (5 661) KSEK.

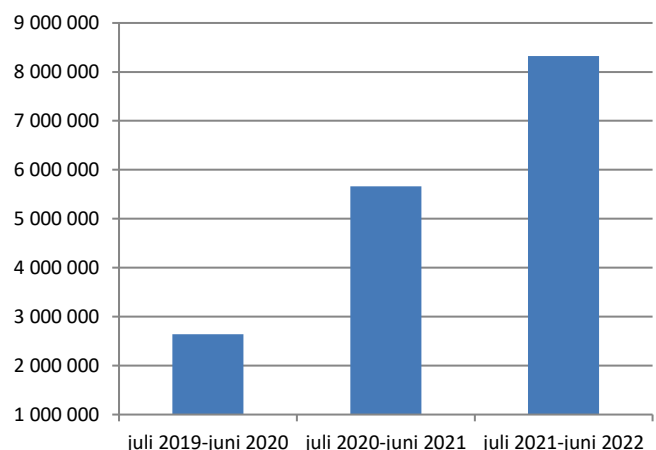
EBIT-resultatet sjönk under Q2 till 275 (940) KSEK, en försämring med 71 procent jämfört med samma period föregående år. Under de senaste 12 månaderna, juli 2021 - juni 2022, förbättrades EBIT-resultatet med 208 procent, jämfört med samma period föregående år, och uppgick till 3 912 (1 272) KSEK.

För att kompensera oss för ökade inköpskostnader och en allt högre Dollar- och Eurokurs genomförde vi från och med den 1 augusti en prisökning på våra produkter. Vi ser stora möjligheter till ökade marginaler och därigenom förbättrat resultat före avskrivningar (EBITDA) och rörelseresultat (EBIT) under kommande kvartal.

Koncernen - EBITDA-resultat, 3 år
Period april-juni (3 månader)



Koncernen - EBITDA, 3 år
Period juli-juni (12 månader)

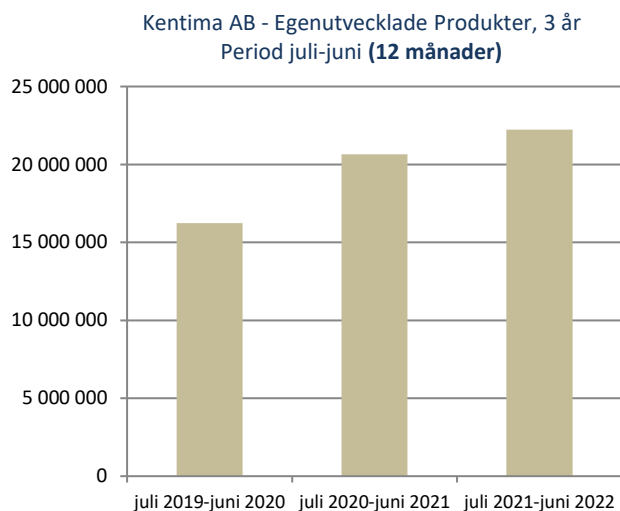
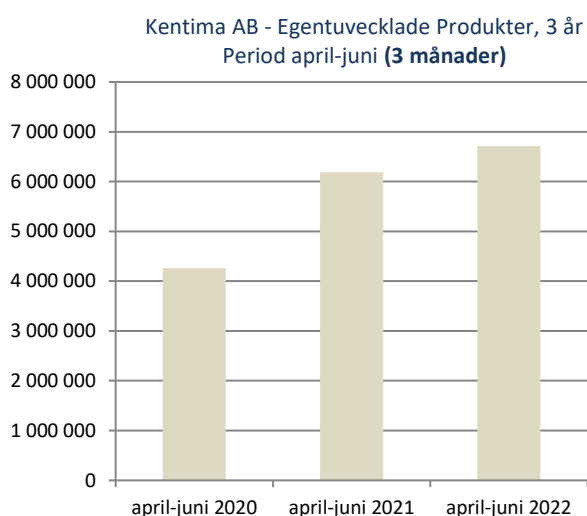


Ökad efterfrågan på våra Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter fortsatte utvecklas positivt under Q2. Försäljningen var rekordhög och är den högsta som vi redovisat för ett enskilt kvartal och uppgick till 6 712 (6 189) KSEK. Detta var en ökning med 8 procent jämfört med föregående år och en ökning med 58 procent jämfört med samma period 2020.

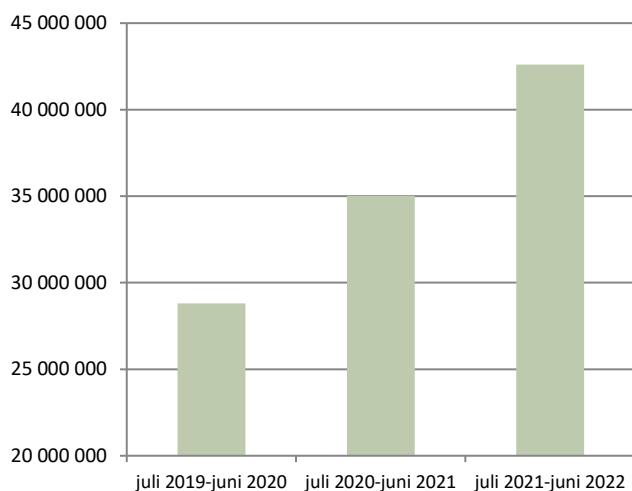
Vi tycker det är viktigt att våra kunder känner sig trygga med att vi är en erfaren leverantör med hög kunskap inom de branscher vi verkar. Vår höga kunskapsnivå genomsyrar allt ifrån kvalitén på våra produkter till den rådgivning och spetskompetens vi bidrar med till våra systemintegratörer i olika projekt. Det är också viktigt att våra systemintegratörer snabbt och effektivt kan konfigurera produkterna och skapa lösningar som är anpassade för varje kunds specifika behov och önskemål. Det är här vi och våra Egenutvecklade Produkter kommer in, genom att använda produkter från Kentima sparar systemintegratören mycket tid och projektiden förkortas betydligt jämfört med liknande produkter, samtidigt som slutkunderna erhåller önskad funktionalitet och kvalitet.

Även under Q2 påverkades vi av den globala bristen på elektronikkomponenter och vi fick flytta fram ett flertal leveranser till Q3. Tyvärr är marknaden för elektronikkomponenter fortsatt instabil och osäker. Vi bedömer dock att vi har vidtagit väl avvägda åtgärder för att bristen på elektronikkomponenter ska få minsta möjliga påverkan på vår verksamhet och planerade tillväxt. Efterfrågan på våra egenutvecklade produkter ökar kontinuerligt och den höga orderingången under Q2, tillsammans med att vi fick flytta flera leveranser till Q3 på grund av den globala bristen på komponenter, gör att vi haft en stark inledning på Q3.



I siffrorna vi redovisar som "Försäljning Egenutvecklade Produkter" ingår endast den del av produktförsäljningen som Kentima AB har till sina externa kunder inom affärsområdena Automation och Säkerhet och inkluderar försäljning av: WideQuick® HMI/SCADA Software, WideQuick® HMI-Panel, OE Industridatorer, Ethisis® Video Management Software, Ethisis® NVR/NVC/NVP, Ethisis® NVR-N Rack Solutions och WideQuick® PSIM Software.

Kentima AB - omsättning, 3 år
Period juli-juni (12 månader)



Den totala försäljningen i dotterbolaget Kentima AB består av: "Försäljning Egenutvecklade Produkter", intäkter för projekt, spetskonsulting, utbildningar och tillbehör, dessutom försäljning av egenutvecklade produkter till Kentima Control R&D AB.

Försäljningen av egenutvecklade produkter som sker till systerbolaget Kentima Control R&D AB och som detta dotterbolag säljer vidare till sina externa kunder, inom affärsområdet kundanpassade styrsystem, ingår inte i redovisningen för "Försäljning Egenutvecklade Produkter".

Omsättningen i Kentima AB uppgick under 12 månader, perioden juli 2021-juni 2022, till 42 597 KSEK (35 020) vilket är en ökning med 22 procent jämfört med samma period föregående år.

Affärsområde AUTOMATION

Vårt affärsområde Automation fortsätter utvecklas positivt och vi har haft en god tillväxt under Q2. Inom affärsområdet har vi tre produktområden där vi erbjuder produkter, lösningar och koncept mot flera olika vertikaler, främst fastighetsautomation, VA, process- och tillverkningsindustri samt maskinstyrning. Våra produkter och system inom Automation effektiviserar produktionen och säkerställer driften på en maskin eller anläggning, samt minskar användarens kostnader för drift och underhåll. Vi håller ett högt tempo inom affärsområdet och fortsätter kontinuerligt att vidareutveckla mjukvaran WideQuick HMI/SCADA och vårt koncept WideQuick Building Management System (BMS). Under hösten kommer vi att intensifiera vårt arbete med att utveckla ett komplett koncept inom vatten och avlopp (VA) som vi räknar med att lansera under våren 2023.

Vi lanserade WideQuick® BMS 8.0 under februari 2022 och med den nya versionen befäster Kentima sin position som ett av de marknadsledande företagen inom det här segmentet. Den 26 – 29 april visade vi framgångsrikt upp WideQuick BMS, WideQuick BMS SCADA, WideQuick HMI Panel och våra industridatorer på Nordbygg, Stockholmsmässan. Intresset var stort från såväl fastighetsägare som systemintegratörer. Den 11–12 maj ställde vi dessutom ut på Smart City på Kistamässan. Vårt deltagande på mässorna är främst en långsiktig satsning men har redan resulterat i flera nya kunder och beställningar samt för vi diskussioner gällande nya samarbeten med flera stora fastighetsbolag.

WideQuick BMS 8.0 innehåller mängder av nya, attraktiva och användbara funktioner som används för att skapa en ännu effektivare övervakning av allt ifrån enskilda fastigheter till mycket stora fastighetsbestånd. Vårt system ger fastighetsägaren ett stort mervärde och därför ser vi en stor försäljningspotential. Konceptet kommer generera både en ökad licensförsäljning av WideQuick HMI/SCADA Software och en försäljningsökning av våra WideQuick HMI Panels vilket kommer bidra till accelererad tillväxt och ökad lönsamhet.

Efter periodens slut har vi lanserat en ny större bildskärmsstorlek inom OE/H300- och OE/H400-serierna. Det är nya 21,5” Panel PC och Operatörspaneler avsedda för väggmontage. Snygg och modern design, robust utförande och snabbt montage är några av egenskaperna som symboliserar OE/H300-serien och OE/H400-serien. OE/H300- och OE/H400-serien har blivit ett populärt alternativ till OE/H500-serien, när enheterna ska monteras direkt på väggen och inte infällda i ett elskåp.

Under hösten 2022 kommer vi lansera flera spännande nyheter inom affärsområdet Automation. Genomförda och kommande produktlanseringar tillsammans med det fortsatt ökade intresset för våra produkter gör att och vi har en mycket positiv syn på bolagets möjligheter att öka tillväxttakten under kommande år.

Affärsområde SÄKERHET

Vi har ett brett och attraktivt erbjudande inom videoövervakning. Vårt erbjudande differentierar sig i många avseenden mot våra konkurrenter och vi har tillsammans med våra partner och övriga systemintegratörer vid flera tillfällen visat slutkunderna den stora kundnytta som våra kraftfulla och flexibla produkter ger dem. Våra produkter och system inom Säkerhet skapar säkrare arbetsplatser, reducerar inbrott och annan brottslighet samt minskar slutkundernas kostnader för skadegörelse. Kunderna kan köpa Ethis VMS, vår mjukvara för professionell videoövervakning, som en licens med rätt att använda den aktuella versionen eller som en licens med 5-års fria uppdateringar. Vi ger även kunderna möjlighet att använda en prenumerationsbaserad licensmodell som heter Universal.

Under juni 2022 lanserade vi Ethis VMS 14.0. Den nya versionen innehåller tre viktiga nyheter, Ethis SDK, Skriptbibliotek och Optimering för riktigt stora system. Ethis VMS används ofta i större komplexa installationer där det finns krav på hög funktionalitet, prestanda, säkerhet och flexibilitet samt goda integrationsmöjligheter med andra system. Med den nya versionen förstärker vi vår position på marknaden genom att Ethis VMS är ett optimalt val för den här typen av anläggningar.

Alla våra Ethis-licenser kan kompletteras med en tilläggstjänst som innebär att Ethis VMS automatiskt kopplas upp mot en larmcentral när Ethis övervakningsdel genererar ett larm. Kunden faktureras kvartalsvis för att använda tjänsten och månadsvis i efterhand för antalet larmhändelser. Antalet användare av tjänsten ökar successivt och vi har fått mycket positiv feedback från användarna. Vi planerar även att successivt komplettera vårt redan starka erbjudande inom videoövervakning med VSaaS (Video Surveillance as a Service), vilket ger oss ännu större möjligheter att utnyttja Ethis skalbarhet, samtidigt som det ger nya och attraktiva betalningsmodeller med högre lönsamhet.

Affärsområdet KUNDANPASSADE STYRSYSTEM

Under Q2 ökade försäljningen inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem till 18 994 (15 416) KSEK, vilket motsvarar en ökning med 23 procent jämfört med samma period föregående år.

Dotterbolaget Kentima Control R&D AB säljer kundanpassade styr- och övervakningssystem till kunder som är verksamma inom gruvsektorn. Vi har under flera kvartal sett en allt högre efterfrågan som påverkat försäljningsnivåerna positivt.

Vi arbetar med ett större och spännande utvecklingsprojekt som på sikt eventuellt kan bidra till en ännu högre försäljningstillväxt inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem. Den höga faktureringen under de senaste månaderna, tillsammans med resultatet från utvecklingsprojektet och en fortsatt hög orderingång bidrar till en positiv framtidstro inom affärsområdet Kundenpassade Styrssystem.

Likviditet och kassaflöde

För att upprätthålla vår höga leveransförmåga och minska bolagets påverkan av den globala bristen på elektronikkomponenter har vi under de senaste kvartalen avsiktligt valt att successivt öka våra lagernivåer. Beslutet att höja våra lagernivåer har i kombination med amorteringar av befintliga lån, ökade kundfordringar och kostnader för stora framtidssatsningar påverkat både likviditeten och kassaflödet negativt. Vi har därför under Q2 utökat checkkrediten med totalt 3 500 KSEK. Under Q2 ökade lagervärdet med 1 993 KSEK, målsättningen är att vi från och med Q4 2022 successivt ska minska våra lagernivåer.

Våra tillgängliga likvida medel inklusive outnyttjade checkräkningskrediter uppgick 2022-06-30 till 8 262 (8 550) KSEK. Jämfört med utgången av Q1 har våra totala likvida medel, inklusive checkräkningskredit, förbättrats under Q2 med 3 100 KSEK. Som vi nämnt tidigare är vår målsättning att vi med egna medel ska skapa en fortsatt hög tillväxt. Därför är det viktigt att vi har en god likviditet inför de fortsatta framtidssatsningarna vi genomför inom utveckling, marknadsföring, försäljning och export.

Vår exportsatsning

För närvarande exporterar vi våra produkter i en begränsad omfattning till närmare tjugo olika systemintegratörer i 14 länder, främst i Europa. Våra produkter används i flera stora projekt i Europa och antalet förfrågningar från utlandet ökar för varje kvartal. Vi kommer successivt att avsätta allt större resurser för att kunna påbörja en större och mer omfattande exportsatsning där avsikten är att den ska ske med egna medel. Innan vi påbörjar denna exportsatsning är det viktigt att vi har nått en starkare position på den svenska marknaden och att vi har tillräckligt stabil grund att stå på, som till exempel en tillfredsställande tillväxt och lönsamhet i bolaget. Vi behöver även förstärka flera avdelningar med nya medarbetare, slutföra flera pågående utvecklingsprojekt och alla interna projekt som har anknytning till exportsatsningen. Vi är övertygade om att vår kommande exportsatsning kommer att ge oss stor hävstångseffekt på försäljningen och öka tillväxttakten betydligt.

Stor framtidstro

Vi har under de senaste två åren presenterat allt fler rapporter med hög tillväxt och god resultatutveckling. Jag anser att detta är en viktig indikation på den stora potential som bolaget har framöver. De främsta anledningarna till min positiva syn på bolagets framtidsmöjligheter är vårt attraktiva produkt erbjudande, vår kunniga och engagerade personal och vår förmåga att förnya och anpassa oss efter marknadens behov och önskemål.

Vi genomför just nu flera spännande samarbetsprojekt med olika kunder och genomför stora och viktiga utvecklingsprojekt, inom både Automation och Säkerhet. Allt detta tillsammans med vårt löpande marknadsförings- och försäljningsarbete lägger en god grund för en fortsatt ökad försäljning, ökade marknadsandelar och hög tillväxt under flera år framöver. Vi ökar kontinuerligt våra marknadsandelar och stärker våra positioner på marknaden. Jag är mycket nöjd med att vi med egna medel kan bedriva omfattande produktutveckling, genomföra stora och viktiga utvecklingsprojekt till flera olika kunder, samtidigt som vi ökar koncernomsättningen och successivt förbättrar resultatet.

Jag är övertygad om att vi med den produktutveckling vi bedriver, tillsammans med vårt löpande marknadsförings- och försäljningsarbete, lägger en god grund för en fortsatt ökad försäljning, ökade marknadsandelar och hög tillväxt under flera år framöver.



”Allt tyder på att både Automations- och Säkerhetsmarknaden kommer ha en god tillväxt under lång tid framöver. Vi har stora möjligheter att skapa en hög, långsiktig och uthållig tillväxt för våra Egenutvecklade Produkter. Vi ser även positivt på försäljningsutvecklingen inom Kundenpassade Styrssystem och vår bedömning är att den kommer ha en stabil tillväxt framöver.

Min framtidstro på Kentima är större än någonsin och jag ser stora möjligheter att expandera verksamheten och öka våra marknadsandelar. Just nu arbetar vi med flera spännande kundprojekt och genomför stora och viktiga utvecklingsprojekt som kommer ligga till grund för en fortsatt ökad försäljning och hög tillväxt under flera år framöver. Vi ser också goda möjligheter att framöver succesivt öka vår lönsamhetsgrad.

Min samlade bedömning är att koncernen som helhet har stora förutsättningar att nå en god tillväxt och en fortsatt positiv resultatutveckling under innevarande år.”

Kent Nilsson, CEO

Badanläggningar fylls med WideQuick®, HMI Panel och OE



Automations Teknik i Lidköping, AtLid, har driftsatt över 15 badhusanläggningar med Kentimas produkter. Med WideQuick HMI-Panel och OE Industridatorer styr stora delar av vattenreningsprocessen och utvalda delar synliggörs för badhuspersonalen.

Automations Teknik i Lidköping AB, AtLid, startades 2013 och består av ca 20 medarbetare. AtLid är byggt på fascinationen och intresset för hur automatisering av industriella processer kan stärka kundernas produktion och tillverkning. Idag är det ett företag som med bredd, djup och expertkunskap inom en rad olika områden och branscher inom automatisering. De ger svensk industri möjlighet att använda AI, tillverkningsteknologier och processindustriell IT på ett nytt sätt.

Enwa Water Technology i Sverige är en komplett leverantör av badanläggningar för offentligt bruk, allt noga utvalt för att passa de högt ställda kvalitetsnormer som finns i branschen.

Enwa Control är ett utvecklingskoncept som började 2017 då AtLid fick i uppdrag av Enwa att ta fram ett nytt styrsystem för deras vatten-

rening för offentliga badhus. Sedan dess har det driftsatts över 15 st anläggningar där Kentimas produkter är en central punkt i systemet.

"Kentima och WideQuick ger oss möjligheten att utveckla våra SCADA-miljöer precis så som vi vill ha dem", säger Fredrik Löf, Divisionschef Bad, Enwa Water Technology AB.

Just nu arbetar AtLid och Enwa med två stora projekt där Linköpings kommun och Kristianstad kommun är slutkund. Dessa kommer att bli två av de största kommunala badhusen i Sverige och de skall stå klara hösten 2022.

På varje anläggning finns Kentimas HMI-paneler, H621, som sköter flertalet tidskanaler, dels för SMS-larmhantering, start tider för diverse aktiviteter så som bubbelpooler, vågmaskiner, leklandskap och schemaläggning för bakspolning.

"Kentimas HMI-paneler är förinstallerade med WideQuick vilket är supersmidigt då vi endast behöver lägga in våra projekt för att komma igång", säger Albin Larsson-Pierre, Projektledare, AtLid.

Det finns även en EcoDrift funktion som kontrollerar vattenkvaliteten och när den är inom angivna gränsvärden så styrs flöden och uv-ljus ner så att pumparna inte går

SNABBAKTA

AtLid fick i uppdrag att ta fram ett nytt styrsystem för Enwas vattenrening för offentliga badhus. Utöver de 15 anläggningar som redan driftsatts, byggs just nu två nya badhus som kommer att bli bland de största kommunala badhusen i Sverige, där Kentimas produkter har en central punkt i systemet.

WideQuick HMI Panels höga upplösning och tydliga skärpa gör att designen ser väldigt proffsig ut och eftersom Enwa arbetar med stora komplexa SCADA-bilder behövs en tydlighet för att göra det överskådligt och lätt att använda.

för fullt på nätter och när det är låg belastning, detta görs för att spara energi. Systemet styr helheten i vattenreningsprocessen så som temperatur, klor och pH halt, uv-ljus, flöde och bakspolning av filter.

Det används också en OE316 panel som en remote "badmästarpanel" för att synliggöra vissa valda delar för badhuspersonalen. De har även installerat WideQuick Remote på Surface-plattor för att driftteknikerna som sköter anläggningen ska få en mobil arbetsplattform. Hos Enwa finns en supportdator med en Runtime-licens som möjliggör att man på ett överskådligt sätt kan öppna en Remote Client på de anläggningarna som behöver support.

"WideQuick är en mycket effektiv mjukvara. Det är enkelt att via CSV-filer importera tagg- och larm-listor som gör att vi sparar väldigt mycket tid", lägger Albin till.

Tack vare den höga kvalitén, skärmarnas tydliga skärpa och WideQuick's öppenhet i utvecklingsprogrammet kan AtLid ta fram de funktioner som efterfrågas av kunderna. Mjukvaran är dessutom stabil och smidig att jobba med, och det finns dessutom möjlighet till ett nära samarbete eftersom produkten är framtagen i Sverige. Detta är några av fördelarna som AtLid gärna lyfter fram.



info@kentima.com

KENTIMA
Automation and Security Products

www.kentima.com

Ethiris® löser porttelefoni för hörselskadade



SNABBFAKTA

Med hjälp av Ethiris NVP311-paneler skapas en speciell porttelefonlösning med videovisning för hörselskadade.

Kentimas produkter var en av få som kunde uppfylla alla krav och önskemål som behövde tillgodoses.

De boende kan enkelt släppa in besökaren via den dynamiska svarsknappen.

Nyängens gruppbostad i Bromma behövde en smart lösning för sin porttelefoni som skulle möjliggöra dörröppningen för hörselskadade på ett säkert och tryggt sätt. TKK Stockholm Security Installation AB är partner till Kentima AB och visste att Kentima kunde tillhandahålla de produkter som behövdes för att lösa utmaningen.

På boendets yttervägg sitter en av Kentimas paneler, en Ethiris NVP311, med en kamera ovanför som kommunicerar med Kentimas mjukvara Ethiris VMS.

Inne i byggnaden finns ytterligare två paneler, även dessa av modellen NVP311. När en besökare ringer på porttelefonen visas det en bild på besökaren på båda panelerna. Via panelerna kan de boende eller personalen använda den dynamiska svarsknappen för att öppna med ett klick på skärmen.

Tidigare var de tvungna att gå ner till dörren för att se vem det var som ringde på och att kunna öppna för besökaren. De boende har en liten dosa i fickan som vibrerar när någon ringer på porttelefonen. Lösningen kan enkelt utökas och antalet svarsapparater går att bygga ut till valfritt antal när som helst.

TKK Stockholm Security har lång erfarenhet av säkerhet och säkerhetslösningar. Deras höga kompetens och förmåga att snabbt hitta effektiva och bra lösningar till olika problem är deras styrkor. De arbetar oberoende av fabrikat med allt från passage, kameraövervakning och brandskydd till lösningar för porttelefoni.

”Kentima är helt enastående och riktiga klippor. Jag är verkligen nöjd med hur deras produkter löste de hörselskadades behov av ett hjälpmedel till porttelefonin”, säger Thomas Karlsson, vd och ägare, TKK Stockholm Security Installation AB.

Till projektet med Bromma Stadsförvaltning och Nyängens gruppbostad föreslog Thomas på TKK Stockholms Security produkter från Kentima då han visste att deras mjukvara Ethiris VMS har en passande lösning för porttelefoni och dessutom har tvåbildsfunktionen bild-i-bild som kunde skräddarsys för att passa behovet perfekt. Det innebär att både den som ringer på och den som svarar i andra änden kan se varandra. Det är en nödvändighet för att de ska kunna kommunicera via teckenspråk. Men det är viktigt att bevara de boendes säkerhet och därför syns inte bilden på den boende förrän personen accepterar att bilden ska visas. Att de skulle använda paneler från Kentima var en självklarhet för Thomas.

Det var viktigt med en snabb bilduppdatering av video och kravet på 25 bilder/sekund utan fördröjning uppfyllades med god marginal. Ethiris VMS ger användaren ett kraftfullt övervakningssystem som är enkelt att använda. Lösningen kan användas på samtliga OE- och NVP-modeller från Kentima med en bildskärmsstorlek från 10.1” till 21,5”.

”Jag har varit kund och partner till Kentima i många år och vill verkligen betona hur värdefullt det är att de har all sin höga kompetens och expertis in-house”, säger Thomas Karlsson, vd och ägare, TKK Stockholm Security Installation AB.

Kentima har ett brett urval av paneler som används inom en mängd olika branscher. Produkterna är av hög kvalitet och designen är både robust och modern. En stor fördel med 300-serien är att enheterna monteras snabbt och enkelt med hjälp av det medföljande väggfästet.

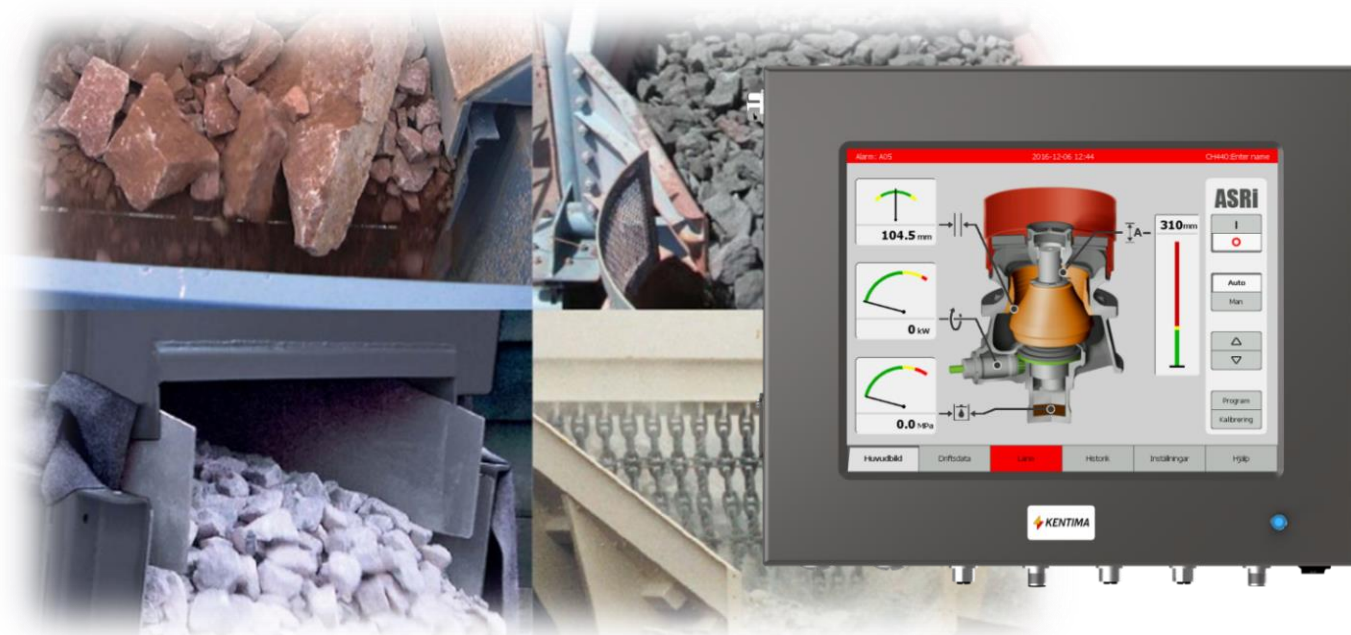
DOTTERBOLAGEN – KENTIMA AB & KENTIMA CONTROL R&D AB

Bolagets koncernomsättning kommer från dotterbolagen och består av: Försäljning av Egenutvecklade produkter, tillval, tillbehör, utbildningar och konsulttid, i dotterbolaget Kentima AB och försäljning av Kundenpassade styrsystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB.

Kentima AB säljer sina produkter via ett nätverk av systemintegratorer, installatörer och konsulter. Allt fler väljer att ansluta sig till Kentima Partner Program och Kentima AB har över 500 registrerade partners. Bolaget utvecklar, tillverkar och monterar produkterna i Sverige, all dokumentation och support kommer från Kentima AB och är på svenska eller engelska. All verksamhet bedrivs i Kentima AB och all personal såsom utveckling, tillverkning, marknadsföring, ekonomi, sälj och företagsledning är anställda här. Sedan moderbolaget Kentima Holding AB listades på First North 2013 har Kentima AB varit ett produktutvecklande bolag som varje år satsat stora resurser på utvecklingen av konkurrenskraftiga mjuk- och hårdvaruprodukter för Automations- och Säkerhetsbranschen. Det är många års intensiv utveckling som gör att Kentima AB står sig starkt på marknaden, även mot större aktörer. Även om utvecklingstakten kommer vara fortsatt hög, kommer Kentima AB de närmaste åren satsa allt större resurser på att förstärka avdelningarna som arbetar med försäljning. Kentima AB är ett tillväxtbolag som vill skapa en långsiktig och hållbar tillväxt och lönsamhet. Försäljningen av bolagets Egenutvecklade Produkter har ökat varje år sedan moderbolaget noterades på First North 2013. Kentima AB säljer sina produkter till bland annat Sverige, Finland, Litauen, Tjeckien, Estland, Tyskland, Kroatien, Norge, Slovakien, Österrike, England, Irland och Taiwan.



Kentima Control R&D AB har kunder inom gruvsektorn, där en av kunderna står för större delen av omsättningen. Bolaget levererar främst ett kundenpassat styr- och övervakningssystem för stenkrossar. Både mjuk- och hårdvaran utvecklades från början av Kent Nilsson, koncernens VD och huvudägare. Kentima Control R&D AB fortsatte växa till ett välmående bolag och ur detta föddes idén om att vidareutveckla de egna Automationsprodukterna till generella produkter, inledningsvis för den svenska marknaden. Efter några år startades systerbolaget som idag är Kentima AB. Även om den absolut övervägande delen av koncernens utveckling sker i Kentima AB, vidareutvecklar Kentima Control R&D AB styr- och övervakningssystemet efter kundens önskemål och kompletterar den med diverse tillbehör. Produkterna säljs över hela världen via kundens säljkontor i Europa.



Syftet med *Kentima Partner Program* är att skapa nära, långsiktiga och givande samarbeten mellan oss och våra kunder. Vi tror att vårt Partnerprogram och alla synergier som kommer ur detta är en viktig grundsten för *långsiktiga och framgångsrika samarbeten*. Vi tror att pusselbitarna i vårt Partnerprogram ger både oss och våra kunder viktiga fördelar som gör att vi står starka i konkurrensen på marknaden.

Via partnerprogrammet knyter vi våra kunder närmare oss. Kunderna får många fördelar, till exempel tillgång till *kostnadsfria grundutbildningar, fri support, information om projekt, information om lanseringar, inbjudningar till partnerevent* och mycket mer. Vi vill att våra partners ska vara konkurrenskraftiga på marknaden, vara kunniga i hur våra produkter används och kunna erbjuda sina kunder det optimala alternativet.

Vi får även möjlighet att förstå våra kunders verksamhet bättre och lära oss hur slutkunderna använder våra produkter. På så sätt är vi med hela vägen från början till slut och vi kan använda informationen för att *utveckla och förbättra* vårt eget arbetssätt och vår verksamhet för att bli ännu bättre, det kan vara allt från våra rutiner vid orderläggning till våra produkters design och funktioner.

Våra partner är verksamma inom flera olika områden, och använder våra produkter till allt från *maskinstyrning, fastighetsautomation, videoövervakning, överordnade säkerhetssystem till automationslösningar för process- och tillverkningsindustrin*. Det är ganska vanligt att våra partner inleder med att köpa en eller flera produkter inom samma produktområde. Efterhand som de blir bekanta med oss och våra övriga produktområden, köper de oftast ur flera av våra produktområden och även från båda affärsområdena, Automation & Säkerhet. En del partner vill gärna vara *Beta-testare av våra mjukvaror*. Detta är ett värdefullt samarbete som ofta leder till produktförbättringar och förändringar som gynnar både oss, produkten och i slutändan kunden.

Vi tycker att *support med hög kvalitet och kort responstid* är oerhört viktigt. Vi vill att våra kunder ska mötas av kunnig personal och korta svarstider. Vårt supportteam har hög kunskap om våra produkter vilket resulterar i nöjda kunder. De bistår även våra systemintegratörer med olika konsultuppdrag i deras olika projekt. Våra supporttekniker förbereder och leder våra utbildningar vilka är mycket uppskattade av våra kunder. Målsättningen med våra utbildningar är att systemintegratörerna ska bli allt *effektivare* i sitt arbete vid konfigurering och installation av våra produkter.

Vår målsättning är att *utveckla produkter* som marknaden efterfrågar och därför sätter vi också kundernas önskemål i fokus. Vi lägger stor vikt vid att noga lyssna på hur våra kunder vill använda våra produkter och vilka lösningar de vill ta fram med produkterna. Detta tar vi hänsyn till i vårt utvecklingsarbete och kan därigenom ta fram *nya funktioner, lösningar och koncept* som underlättar arbetet för våra systemintegratörer och som skapar ett mervärde för slutkunden.

Vi har idag ett stort antal *fantastiskt engagerade och kvalificerade kunder*, däribland märks ABB, AFRY, Assemblin, Bravida, Caverion, Consilium, Elajo, Fidelix, Midroc, FLIR, Sandvik, Rejlers, Schneider, Siemens och Valmet.

Vår avsikt är att kontinuerligt vidareutveckla vårt Partnerprogram för att attrahera allt fler systemintegratörer och därigenom successivt öka försäljningen av våra Egenutvecklade Produkter.



TRANSPORT



IDROTTSARENOR



TRAFIKSYSTEM



PROCESSINDUSTRI



FLYGPLATSER



STÄDER



KÖPCENTRUM



TILLVERKNINGSINDUSTRI



FÄNGELSER



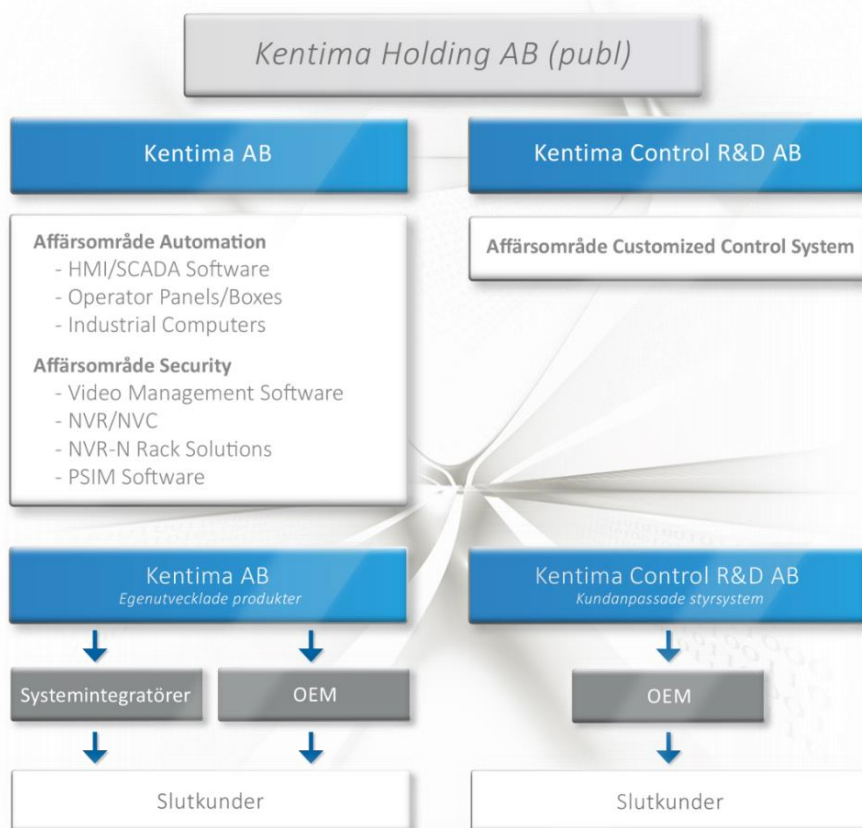
GRUVOR



SJUKHUS



FASTIGHETER



MODERBOLAG: Kentima Holding AB (publ)
 DOTTERBOLAG: Kentima AB & Kentima Control R&D AB
 ANTAL ANSTÄLLDA: 28
 HUVUDKONTOR: Staffanstorp
 REGIONKONTOR: Göteborg & Stockholm

	3 MÅNADER, APRIL-JUNI 2022	3 MÅNADER, APRIL-JUNI 2021
Omsättning:	18 205 KSEK	15 039 KSEK
EBITDA-resultat	1 410 KSEK	2 041 KSEK
EBIT-resultat:	275 KSEK	940 KSEK
Bruttovinst:	7 652 KSEK	6 924 KSEK
Bruttomarginal:	42 %	46 %
Börsvärde 22-06-30:	91 277 KSEK	
Antal aktier:	29 162 111	

Kursutveckling nedan: 1/1 2022 – 30/6 2022, 6 månader



VÄSENTLIGA HÄNDELSER Q1-Q2, januari-juni 2022

Omsättning & bruttovinst

Koncernomsättningen under perioden uppgick till 32 933 KSEK. Bruttovinsten uppgick till 14 660 KSEK.

Försäljning Egenutvecklade Produkter

Försäljningen av Egenutvecklade Produkter i dotterbolaget Kentima AB uppgick till 12 140 KSEK.

Försäljning Kundenpassade Styrssystem

Försäljningen av Kundenpassade Styrssystem i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 18 994 KSEK.

WideQuick BMS 8.0

I februari lanserade Kentima en ny version av sitt populära koncept inom fastighetsautomation. Med WideQuick Building Management System (BMS) erbjuder vi marknaden det mest kompletta systemet för övervakning av fastigheter och hela fastighetsbestånd.

Återbetalning av kemikalieskatt

Under årets andra månad fick Kentima AB besked av Skatteverket gällande återbetalning av den kemikalieskatt som bolaget löpande betalar för kemikalier som finns i viss elektronik. Återbetalningen uppgick till ett belopp om drygt 350 000 SEK och var en del av den kemikalieskatt som bolaget betalat in under 2020 och 2021.

WideQuick 12.2

I mitten av februari lanserade vi en ny version av vår mjukvara WideQuick, version 12.2. Ny händelselista introducerades och optimeringar i funktioner för bättre prestanda gjordes.

Aktieägare

Antalet aktieägare ligger fortsatt på stabila nivåer och vid utgången av Q2, per den 30 juni 2022, uppgick antalet aktieägare till 1 002 st.

Likviditet & lagerökning

Under Q2 utökade vi checkkrediten med totalt 3 500 KSEK i dotterbolagen. Under Q2 ökade lagervärdet med 1 993 KSEK, målsättningen är att vi från och med Q4 2022 successivt ska minska våra lagernivåer. Våra tillgängliga likvida medel inklusive outnyttjade checkräkningskrediter uppgick 2022-06-30 till 8 261 KSEK. Jämfört med utgången av Q1 har våra totala likvida medel, inklusive checkräkningskredit, förbättrats under Q2 med 3 100 KSEK. Vårt totala lager uppgick per den 30 juni till 15 290 KSEK.

Mässor & roadshow

Under det andra kvartalet var aktivitetsnivån hög och vi deltog på flera mässor. Först ut var heldagskonferensen #TrygghetNu i Stockholm den 7 april. Därefter ställde vi ut på Nordbygg, Nordens största mötesplats för bygg- och fastighetsbranschen, som hölls 26–29 april. Den 11–12 maj ställde vi ut på Stockholm Smart City, en mässa för urban innovation och smarta städer. Utöver dessa deltog vi även som partner på Elajos Roadshow under april.

Årsstämma

Den 19 maj höll vi årsstämma på Elite Hotel Ideon i Lund.

Ethis 14.0

Under kvartalets sista månad lanserade vi en ny version av vår mjukvara för videoövervakning. De tre huvudnyheterna bestod av Ethis SDK, med syftet att underlätta en djup integration från andra system mot Ethis VMS. Skriptbiblioteket, som gör det enkelt att utöka skriptfunktionaliteten i Ethis VMS. Optimering för riktigt stora system, i denna version har vi fokuserat på att kunna hantera riktigt stora system i både Ethis Admin och Ethis Client utan att behöva dela upp konfigurationen i flera mindre delar. Våra omfattande tester visar att en stor konfiguration, bestående av 150 Ethis Server och totalt 4 500 kameror, fungerar utomordentligt bra i både Ethis Admin och Ethis Client.

Nya väggmonterade 21,5" Panel PC och Operatörsenheter

Den 30 juni släppte vi våra nya 21,5" Panel PC och Operatörsenheter. Dessa är avsedda för väggmontage. OE/H300- och OE/H400-serien har blivit ett populärt alternativ till OE/H500-serien, när enheterna ska monteras direkt på väggen och inte infälda i ett elskåp. Samtliga våra väggmonterade enheter karakteriseras av låg energiförbrukning och en robust uppbyggnad. Enheterna har mycket hög tålighet mot kemiska och mekaniska påfrestningar som till exempel stötar och vibrationer.

VERKSAMHETSRAPPORT, 6 månader, januari-juni 2022

Koncernomsättning

Bolagets koncernomsättning uppgick till 32 933 KSEK och bruttovinsten uppgick till 14 660 KSEK. EBITDA-resultatet uppgick till 3 410 KSEK.

Kentima AB

Omsättningen i Kentima AB uppgick till 22 397 KSEK.

Kentima Control R&D AB

Omsättningen i dotterbolaget Kentima Control R&D AB uppgick till 18 994 KSEK.

Dotterbolagens omsättning inkluderar även intern försäljning mellan koncernens bolag, men den försäljningen påverkar inte koncernomsättningen.

Investeringar

Förutom aktivering av utvecklingskostnader har koncernen inte gjort några större investeringar. De nya aktiveringarna som gjorts under perioden uppgår till 2 603 KSEK. Koncernen har under perioden skrivit av 2 113 KSEK på aktiverade utvecklingskostnader.

Likvida medel

Tillgängliga likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 262 KSEK inklusive en outnyttjad checkräkningskredit om 6 409 KSEK.

Personal

Medeltalet anställda under perioden var 26 personer.

Aktieinformation

Totalt utstående aktier vid periodens utgång 2022-06-30 uppgick till 29 162 111 varav 999 998 är A-aktier. Totalt antal aktieägare den 30 juni 2022 var enligt Euroclear 1 002. Aktien är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2013 och handel sker med kortnamn KENH.

Finansiell kalender

2022

25 augusti 2022	Delårsrapport Q2, april-juni 2022
17 november 2022	Delårsrapport Q3, juli-september 2022

2023

16 mars 2023	Bokslutskommuniké 2022
20 april 2023	Årsredovisning 2022
11 maj 2023	Delårsrapport Q1, januari-mars 2023
16 maj 2023	Årsstämma 2023

KONTAKT, ANMÄL DIG TILL NYHETSREV, ÖVRIGT

Revisor

Mazars AB, Rasmus Grahn är vald till huvudansvarig revisor för ett år fram till slutet av den årsstämma som hålls för räkenskapsåret 2022 och avslutas 2022-12-31. Årsstämman hålls den 16 maj 2023.

Granskning

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Redovisningsprinciper

Koncernen redovisar enligt Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1).

Certified Adviser

Västra Hamnen Corporate Finance AB, telefon: 040-20 02 50, e-mail: ca@vhcorp.se.

Investor Relations


Kent Nilsson, kent.nilsson@kentima.se, 046-25 30 40.

Hemsida

www.kentima.com

Prenumerera på nyhetsbrev från Kentima

[Klicka här och fyll i dina uppgifter](#)



Denna information är sådan information som Kentima Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 25 augusti 2022 kl. 08:25 CET.

Kontaktpersoner Kentima IR

VD

Kent Nilsson

kent.nilsson@kentima.se

046-25 30 40

Styrelseordförande

Jens Kinnander

jens.kinnander@delphi.se

+46 (0)709-99 10 20

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	6 månader	12 månader	18 månader
	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jul 20-jun 21	jul 20-dec 21
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	18 205	15 039	32 933	50 965	80 553
Aktiverat arbete för egen räkning	1 279	1 184	2 603	4 875	7 462
Övriga rörelseintäkter	0	0	369	277	533
	19 484	16 223	35 905	56 117	88 548
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-5 773	-3 898	-9 611	-13 854	-21 676
Handelsvaror	-4 780	-4 217	-8 662	-13 716	-21 780
Övriga externa kostnader	-2 260	-1 450	-3 888	-5 722	-8 712
Personalkostnader	-5 230	-4 609	-10 264	-17 131	-25 698
Övriga rörelsekostnader	-31	-8	-70	-32	-105
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	1 410	2 041	3 410	5 662	10 577
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 135	-1 101	-2 164	-4 389	-6 638
Summa rörelsens kostnader	-19 209	-15 283	-34 659	-54 844	-84 609
Rörelseresultat (EBIT)	275	940	1 246	1 273	3 939
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	1	9	24
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	-158	-84	-274	-277	-465
Summa finansiella poster	-158	-84	-273	-268	-441
Resultat före skatt	117	856	973	1 005	3 498
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0	-5
PERIODENS RESULTAT	117	856	973	1 005	3 493
Resultat per aktie, SEK	0,004	0,03	0,03	0,03	0,12
Antal aktier					
Per balansdagen	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31	2020-06-30
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar				
Balanserade utgifter för forskningsarbeten m.m.	23 880	23 010	23 390	22 423
Summa immateriella anläggningstillgångar	23 880	23 010	23 390	22 423
Materiella anläggningstillgångar				
Inventarier, verktyg och installationer	219	215	201	203
Förbättringsutgifter på annans fastighet	123	134	128	145
Summa materiella anläggningstillgångar	342	349	329	348
Summa anläggningstillgångar	24 222	23 359	23 719	22 771
Omsättningstillgångar				
Varulager				
Råvaror och förnödenheter	11 753	6 788	9 560	6 011
Färdiga varor och handelsvaror	3 537	1 760	2 021	2 055
Summa varulager	15 290	8 548	11 581	8 066
Kortfristiga fordringar				
Kundfordringar	6 368	5 792	6 105	2 508
Skattefordran	244	28	91	3
Övriga fordringar	321	87	16	66
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	604	990	1 263	690
Summa kortfristiga fordringar	7 537	6 897	7 475	3 267
Kassa och bank	1 861	1 550	555	762
Summa omsättningstillgångar	24 688	16 995	19 611	12 095
SUMMA TILLGÅNGAR	48 910	40 354	43 330	34 866

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31	2020-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital	3 240	3 240	3 240	3 240
Övrigt tillskjutet kapital	38 098	38 098	38 098	38 098
Annat eget kapital inkl. årets resultat	-10 513	-13 974	-11 486	-14 979
Summa eget kapital	30 825	27 364	29 852	26 359
Långfristiga skulder				
Checkräkningskredit	4 091	0	1 286	920
Övriga skulder till kreditinstitut	822	1 721	1 196	394
Summa långfristiga skulder	4 913	1 721	2 482	1 314
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder	7 324	5 361	5 084	2 163
Övriga skulder	2 760	2 887	2 857	1 950
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 088	3 021	3 055	3 080
Summa kortfristiga skulder	13 172	11 269	10 996	7 193
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	48 910	40 354	43 330	34 866

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Summa Eget kapital
	<u>2021-12-31</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>29 852</u>
Periodens resultat			973	
	<u>2022-06-30</u>	<u>3 240</u>	<u>38 098</u>	<u>30 825</u>

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

	3 månader	6 månader	12 månader	18 månader
Belopp i KSEK	2022-06-30	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Nettoomsättning	390	780	1 560	2 340
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Rörelsens kostnader	-311	-511	-1 126	-1 641
Rörelseresultat	79	269	434	699
Finansnetto	302	601	1 193	1 758
Resultat efter finansiella poster	381	870	1 627	2 457
Koncernbidrag netto	0	0	0	1 040
Resultat före skatt	381	870	1 627	3 497
Aktuell skatt/uppskjuten skatt	0	0	0	0
Årets resultat	381	870	1 627	3 497

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31	2020-06-30
Finansiella anläggningstillgångar	6 898	6 898	6 898	5 598
Omsättningstillgångar	27 423	24 460	26 216	23 143
Summa tillgångar	34 321	31 358	33 114	28 741
Eget kapital	29 862	27 122	28 992	25 495
Kortfristiga skulder	4 459	4 236	4 122	3 246
Summa eget kapital och skulder	34 321	31 358	33 114	28 741

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	6 månader	12 månader	18 månader
	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jul 20-jun 21	jul 20-dec 21
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)	275	940	1 246	1 273	3 939
Avskrivningar som belastar detta resultat	1 135	1 101	2 164	4 389	6 637
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 410	2 041	3 410	5 662	10 576
Erhållna räntor och liknande poster	0	0	1	9	24
Betalda räntor och liknande poster	-158	-84	-274	-277	-466
Betald skatt	-202	-36	-277	-337	-507
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 050	1 921	2 860	5 057	9 627
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:					
Förändring i varulager	-1 993	-938	-3 708	-482	-3 514
Förändring av rörelsefordringar	-721	-2 046	216	-3 291	-3 705
Förändring av rörelseskulder	2 805	1 145	2 250	4 075	3 803
Förändring av rörelsekapital	91	-1 839	-1 242	302	-3 416
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 141	82	1 618	5 359	6 211
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-31	-27	-65	-102	-124
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 279	-1 184	-2 603	-4 875	-7 462
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 310	-1 211	-2 668	-4 977	-7 586
Finansieringsverksamheten					
Förändring av långfristiga skulder	-257	-225	2 356	406	1 168
Utdelning till aktieägarna	0	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-257	-225	2 356	406	1 168
ÅRETS/PERIODENS KASSAFLÖDE	-426	-1 354	1 306	788	-207
Likvida medel vid årets/periodens början	2 287	2 904	555	762	762
Likvida medel vid årets/periodens slut	1 861	1 550	1 861	1 550	555
Likvida medel:					
Kassa och bank	1 861	1 550	1 861	1 550	555

KONCERNENS NYCKELTAL

Belopp i KSEK	3 månader	3 månader	6 månader	12 månader	18 månader
	apr-jun 2022	apr-jun 2021	jan-jun 2022	jul 20-jun 21	jul 20-dec 21
Resultaträkningen					
Nettoomsättning	18 205	15 039	32 933	50 965	80 553
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	1 410	2 041	3 410	5 662	10 577
Rörelseresultat (EBIT)	275	940	1 246	1 273	3 939
Resultat efter finansiella poster	117	856	973	1 005	3 498
Balansräkningen					
Eget kapital	30 825	27 364	30 825	27 364	29 852
Räntebärande skulder	5 811	2 507	5 811	2 507	3 455
Räntebärande nettoskuld	3 950	957	3 950	957	2 900
Balansomslutning	48 910	40 354	48 910	40 354	43 330
Investeringar	1 310	1 211	2 668	4 977	7 586
Medeltal anställda	26	25	26	24	25
Rörelsemarginal (%)	1,5%	6,3%	3,8%	2,5%	4,9%
Vinstmarginal (%)	1,5%	6,3%	3,8%	2,5%	4,9%
Räntabilitet på eget kapital (%)	0,4%	3,1%	3,2%	3,7%	11,7%
Soliditet, %	63,0%	67,8%	63,0%	67,8%	68,9%
Skuldsättningsgrad	0,6	0,5	0,6	0,5	0,5
Resultat per registrerad aktie (SEK)	0,00	0,03	0,03	0,03	0,12
Utdelning per aktie (SEK)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
*Enligt styrelsens förslag	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00	*0,00
Antal aktier vid periodens slut	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111	29 162 111
Eget kapital per aktie, kr	1,06	0,94	1,06	0,94	1,02

Definition av nyckeltal:

Rörelsemarginal	Rörelseresultat i % av omsättningen
Vinstmarginal	Rörelseresultat + finansiella intäkter dividerat med omsättningen
Räntabilitet på eget kapital	Resultat före skatt i % av justerat eget kapital
Soliditet	Justerat eget kapital dividerat med balansomslutningen
Skuldsättningsgrad	Skulder + avsättningar dividerat med justerat eget kapital
Resultat per registrerad aktie vid periodens slut	Resultat efter skatt dividerat med antal aktier vid periodens slut
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antalet aktier vid årets slut



AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

INDUSTRIAL COMPUTERS

OPERATOR PANELS/BOXES

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

KENTIMA PRODUCT LINES

SECURITY

VIDEO MANAGEMENT SOFTWARE

NETWORK VIDEO RECORDERS/CLIENTS/PANELS

NVR-N RACK SOLUTIONS

PSIM SOFTWARE

AUTOMATION

HMI/SCADA SOFTWARE

OPERATOR PANELS/BOXES

INDUSTRIAL COMPUTERS

Postadress:
BOX 174
SE-245 22 Staffanstorp
Sverige

Tel: +46 (0)46-25 30 40

E-mail: info@kentima.com

Besöksadress:
Kastanjevägen 4
245 44 Staffanstorp
Sverige

Fax: +46 (0)46-25 03 10

www.kentima.com